



MuvMi

สรุปลำดับสำคัญ
สำหรับการระดมทุน
ฉบับเบื้องต้น

พฤษภาคม 2025



MuvMi หรือ มูฟมิ เป็นแพลตฟอร์มMicrotransit (การเดินทางของคนในเมือง) ที่ขับเคลื่อนด้วยเทคโนโลยี มุ่งเปลี่ยนโฉมการขนส่งในเมืองด้วยนวัตกรรมที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมและสามารถเติบโตได้อย่างมีประสิทธิภาพ แพลตฟอร์ม MuvMi ผสมผสานการใช้งานยานยนต์ไฟฟ้า (EVs), ระบบคำนวณเส้นทางแบบเรียลไทม์ที่ขับเคลื่อนด้วย AI ที่เป็นการผสมผสานของMuvMi, และระบบ IoT เพื่อการจัดการยานยนต์ไฟฟ้า เพื่อให้เกิดการเดินทางที่มีประสิทธิภาพและคุ้มค่าสูงสุด

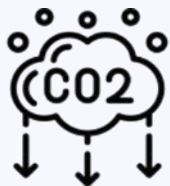
MuvMi ถูกออกแบบมาเพื่อตอบโจทย์ทั้ง ผู้บริโภค องค์กรธุรกิจ และภาครัฐ โดยตอบสนองต่อความต้องการที่เพิ่มขึ้นของการเดินทางในเมืองอย่างยั่งยืน พร้อมทั้งสร้างคุณค่าในระยะยาวผ่านการวิเคราะห์ข้อมูลและความสามารถในการเติบโตผ่านแพลตฟอร์ม



17+ล้าน
จำนวนผู้โดยสาร



800+คัน
EV ที่ให้บริการ



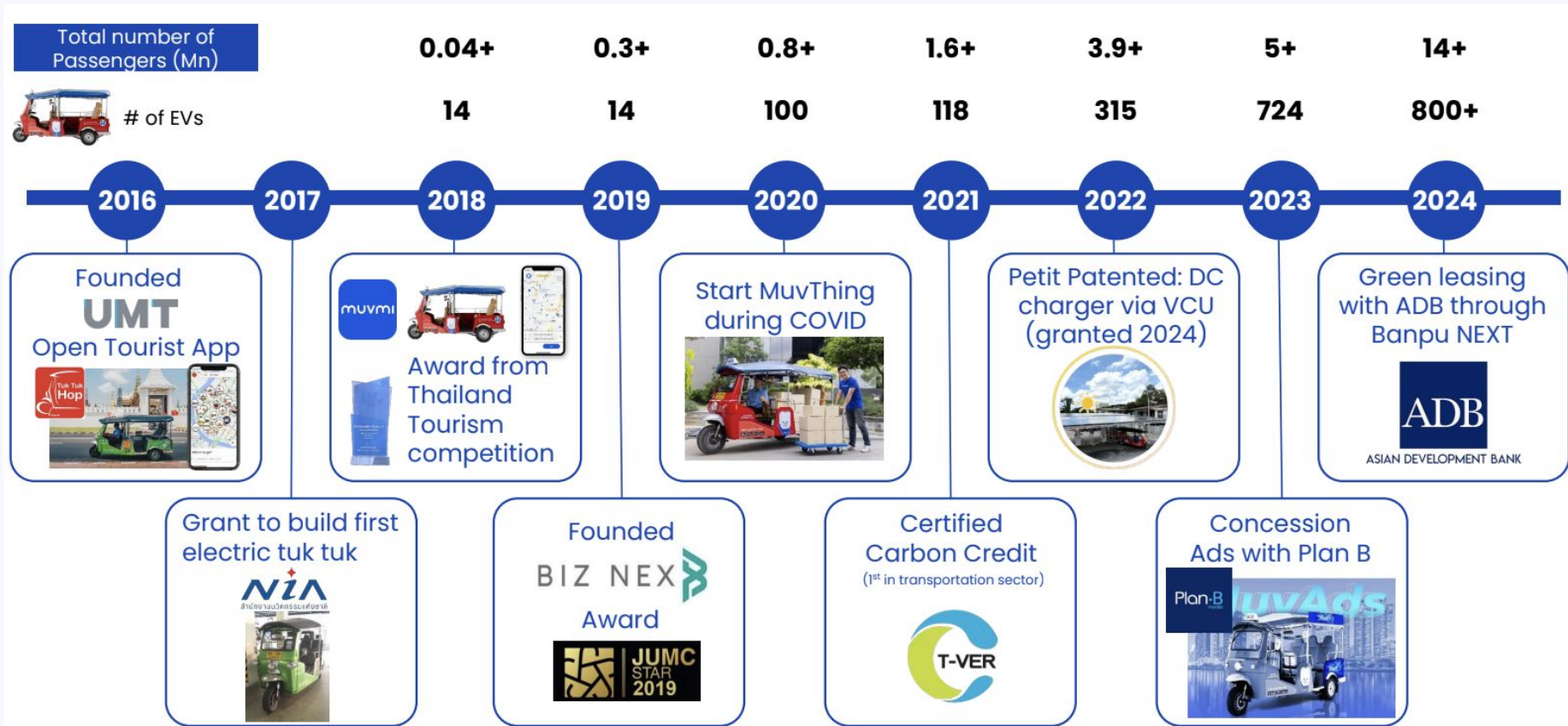
4,000+
ตัน
จำนวนการลด CO₂



109+
การเติบโต CAGR
(2564-2567)



เส้นทางการเติบโตจากรถต้นแบบหนึ่งคัน สู่ ยานยนต์ไฟฟ้ากว่า 800 คัน และ ผู้โดยสารกว่า 17 ล้านคน



ระบบการจัดเส้นทาง แบบเรียลไทม์ด้วย AI

ใช้ AI เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพระหว่าง
ความพอใจในบริการ (การใช้ซ้ำ
มากกว่า 80%) และการทำกำไร

ระบบแผนที่และจราจร จากข้อมูลที่รวบรวมเอง

ประมวลผลการเดินทางที่แม่นยำ
กว่าระบบ Google Maps โดยเก็บ
ข้อมูลจากเส้นทางที่คนขับใช้จริง

ระบบจัดการการชาร์จรถ ไฟฟ้า ด้วย AI

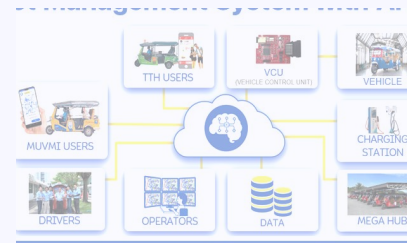
ลดขนาดแบตเตอรี่ที่ต้องใช้ได้มาก
ถึง 30% ช่วยลดต้นทุนการลงทุน
(CAPEX) และต้นทุนดำเนินงาน
(OPEX)

การกำหนดราคา และ โครงสร้างค่าโดยสาร

คำนวณราคาตามความต้องการใช้
รถและปัจจัยในแต่ละพื้นที่การให้
บริการ เพื่อให้ทำกำไรได้อย่างมี
ประสิทธิภาพ



รูปแบบธุรกิจของ MuvMi



MuvMi : บริการรถสามล้อไฟฟ้าทั้งสำหรับผู้ให้บริการทั่วไป , นักท่องเที่ยวและงานอีเวนต์ (MICE)

- บริการ On-demand ผ่านแอปพลิเคชัน ที่รองรับความต้องการเดินทางภายในระยะสั้น (First-Last Mile) ในเขตเมือง
- บริการทั้งแบบรายเที่ยวสำหรับผู้ใช้งานทั่วไป และแพ็คเกจเดินทางแบบ Day Pass ขึ้น-ลงได้ทั้งวัน สำหรับนักท่องเที่ยว
- บริการรถส่วนตัวและงานอีเวนต์ (MICE) ที่สามารถปรับแต่งได้ตามความต้องการ ลูกค้ารายบุคคล (B2C) และลูกค้าองค์กร (B2B)

Shuttle Service : บริการรถรับ - ส่ง พร้อมด้วยแอปพลิเคชันติดตามรถ

- บริการเสริมด้วยแอปพลิเคชัน สำหรับติดตามการให้บริการและบริหารจัดการพนักงานขับรถเรียลไทม์
- พันธมิตรทางธุรกิจกับภาคธุรกิจ (B2B) และภาครัฐ (B2G) สำหรับเส้นทางเฉพาะกลุ่ม
- ความยืดหยุ่นในการให้บริการครอบคลุมพื้นที่ให้บริการที่หลากหลาย เช่น มหาวิทยาลัย แหล่งท่องเที่ยว และย่านธุรกิจ

Advertising : บริการโฆษณา ช่วยให้ลูกค้าเข้าถึงธุรกิจของคุณ

- นำพาลูกค้าจากโลกออนไลน์ไปสู่หน้าร้านจริง(O2O) เพิ่มการรับรู้ให้กับธุรกิจที่อยู่ในพื้นที่บริการ
- พื้นที่โฆษณาและโปรโมชั่นบนแอปฯ เลือกได้ให้ตรงกับกลุ่มลูกค้าเป้าหมายซึ่งแตกต่างกันไปในแต่ละพื้นที่
- พื้นที่โฆษณาบนตัวรถ มีทั้งแบบป้ายโฆษณารอบคัน และจอแสดงผลแบบดิจิทัล

Fleet Management Service : บริการระบบจัดการยานพาหนะ

- บริการระบบจัดการยานพาหนะและระบบจัดการชาร์จรถด้วย AI สำหรับลูกค้าภาคธุรกิจที่มียานพาหนะของตนเองอยู่แล้ว
- สร้างมูลค่าเพิ่มจากการให้บริการด้านซอฟต์แวร์รายเดือน (SaaS) และบริการวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึก

พันธมิตรทางธุรกิจที่สำคัญของ **Muvmi** : โดยเฉพาะ **Banpu NEXT** และ **Asian Development Bank**

Strategic Partners



Property Developers



Universities



MuvThing



Telco & Financial



Govt.



Int. organ.



Travel



ผู้ก่อตั้ง : ร่วมขับเคลื่อนการเดินทางที่ดีสู่สังคม



**คุณพิพัฒน์
ตั้งสิริไพศาล**

Co-Founder & Chief Engineer

ประสบการณ์กว่า 15 ปีในอุตสาหกรรม
ยานยนต์ไฟฟ้า ประธานเจ้าหน้าที่
เทคโนโลยี (CTO) และกรรมการบริษัท

สำเร็จการศึกษาระดับปริญญาโท จาก
RWTH Aachen และ มจพ.



**ดร. กฤษฎดา
กฤตยาภิรณ**

Co-Founder & CEO

ปริญญาเอกด้านยานยนต์ไร้คนขับ
(Autonomous Vehicle) จาก
Stanford University

ประสบการณ์ด้านที่ปรึกษากลยุทธ์ จาก
บริษัท Boston Consulting Group



**คุณศุภพงษ์
กิติวัฒน์ศักดิ์**

Co-Founder & Business Advisor

ผู้ประกอบการทั้งในประเทศไทยและ
ต่างประเทศ อาทิ GFT, STORM

สำเร็จการศึกษาระดับปริญญาโท
ด้านการจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ
จาก Portland State University

Key Partners :

BANPUNEXT



SEAFF by
ACADVENTURES



ข้อมูลสำคัญของบริษัท



Product :

แพลตฟอร์มการเดินทางระยะสั้นในเมืองด้วยยานยนต์ไฟฟ้า ผนวกกับเทคโนโลยี AIอัจฉริยะ MuvMi ยกระดับรถตุ๊กตุ๊กดั้งเดิมให้กลายเป็นแพลตฟอร์มยานยนต์ไฟฟ้าแบบ On-demand ในราคาที่จับต้องได้ ด้วยระบบจัดเส้นทางอัจฉริยะที่ขับเคลื่อนด้วย AI **ปัจจุบันมีรถตุ๊กตุ๊กไฟฟ้าบริการกว่า 800 คัน**



Team :

ก่อตั้งโดยผู้เชี่ยวชาญด้านยานยนต์ไร้คนขับ วิศวกรรมยานยนต์ไฟฟ้า และการพัฒนาแพลตฟอร์ม พิสูจน์ได้จากการพัฒนาและขยายธุรกิจยานยนต์ไฟฟ้าที่ผสมผสานเข้ากับระบบขนส่งมวลชนไทยได้อย่างลงตัว



Traction :

ในปี 2024 มูฟมีเติบโตถึง 48.8% รองรับการเดินทางกว่า 8 ล้านเที่ยว ผู้ใช้งานกว่า 90,000 คนต่อเดือน **มีฐานรายได้ที่แข็งแกร่ง** และยังสร้างกำไรเพิ่มเติมจากกลุ่มลูกค้านักท่องเที่ยวและโฆษณา



Economic :

การนำระบบมาสร้างรายได้ในหลากหลายรูปแบบ นอกจากรายได้หลักในการรับ-ส่ง ผู้โดยสารแล้ว ปัจจุบันมูฟมีได้ขยายไปสู่บริการโฆษณา การท่องเที่ยว ลูกค้าองค์กร และขายระบบจัดการยานพาหนะที่พัฒนาขึ้นเอง (**Asset light**)



Round :

กำลังอยู่ในระหว่างการระดมทุนรอบ Series A+ มูลค่า 3-4 ล้านเหรียญสหรัฐ เพื่อนำไปใช้ในการขยายธุรกิจไปยัง 2 เมืองหลัก โดยอาจจะเป็น **เชียงใหม่ พัทยา อูธยา หรือกระบี่** ผ่านการขายระบบจัดการยานพาหนะ รวมถึงเตรียมความพร้อมสำหรับการขยายสู่ภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้



ESG :

ลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกได้กว่า 4,000 ตัน เทียบเท่าการปลูกต้นไม้ในเมืองกว่า 66,000 ต้นเป็นเวลา 10 ปี*
ได้รับการรับรองการช่วยลดการปล่อยคาร์บอนไดออกไซด์ **มีส่วนช่วยในการลดมลพิษและช่วยลดฝุ่น PM 2.5** เพิ่มคุณภาพชีวิตที่ดีของเมือง

MuvMi ได้ร่วมมือกับ เพียร์ พาวเวอร์ (PeerPower) ตั้งแต่วันที่ 2564 ในการระดมทุนผ่านแพลตฟอร์มหุ้นคราวด์ฟินดิง

- เพียร์ พาวเวอร์ เป็นแพลตฟอร์มหุ้นคราวด์ฟินดิงที่ได้รับความนิยมเห็นชอบในการประกอบธุรกิจจากสำนักงาน ก.ล.ต.
- ให้บริการเสนอขายหุ้นคราวด์ฟินดิงนอกตลาด สำหรับบริษัทจำกัดและสตาร์ทอัพที่จดทะเบียนในประเทศไทย

ดาวน์โหลดและลงทะเบียน เพื่อรับข่าวสาร และ ติดตามข้อมูลเพิ่มเติม



เอกสารนำเสนอฉบับนี้ รวมถึงสไลด์และเอกสารประกอบทั้งหมด ("เอกสารนำเสนอ") จัดทำขึ้นโดยบริษัท เพียร์ พาวเวอร์ แพลตฟอร์ม จำกัด ("PeerPower") มีวัตถุประสงค์เพื่อให้ข้อมูลเท่านั้น มิใช่ข้อเสนอ คำแนะนำ หรือคำเชิญในการซื้อหรือจองซื้อหลักทรัพย์ใด ๆ หรือการค้าประกันใด ๆ และไม่ควรใช้เป็นพื้นฐานหรือพึ่งพาในการทำสัญญาหรือข้อผูกพันใด ๆ ทั้งสิ้น

เอกสารนำเสนอจัดทำขึ้นโดย PeerPower จากข้อมูลและข้อมูลสถิติที่ PeerPower เชื่อว่าเชื่อถือได้ อย่างไรก็ตาม PeerPower ไม่ได้ให้การรับรองหรือรับประกันไม่ว่าทางตรงหรือโดยนัยเกี่ยวกับความถูกต้อง ครบถ้วน เป็นธรรม และความสมเหตุสมผลของเนื้อหาในเอกสารฉบับนี้ และผู้ใช้งานไม่ควรยึดถือข้อมูลดังกล่าวโดยปราศจากการตรวจสอบเพิ่มเติม ทั้งนี้ PeerPower รวมถึงพนักงานหรือผู้มีส่วนร่วมใด ๆ จะไม่รับผิดชอบใด ๆ ต่อเนื้อหาหรือการละเว้นเนื้อหาในเอกสารฉบับนี้โดยชัดแจ้ง

บางเนื้อหาในเอกสารนี้อาจกล่าวถึงโอกาสทางการตลาดและแนวโน้มทางธุรกิจของบริษัท ซึ่งจัดอยู่ในลักษณะของข้อความคาดการณ์ล่วงหน้า ซึ่งไม่ใช่การรับประกันผลการดำเนินงานในอนาคต และมีความเสี่ยง ความไม่แน่นอน และข้อสมมติที่อาจยากต่อการคาดการณ์ ความเสี่ยงและความไม่แน่นอนเหล่านี้อาจรวมถึงแต่ไม่จำกัดเฉพาะ ภาวะเศรษฐกิจในแต่ละประเทศ ความเสี่ยงทางธุรกิจในประเทศไทย และความเสี่ยงของภาคอุตสาหกรรม

การลงทุนในสตาร์ทอัพและธุรกิจระยะเริ่มต้นมีความเสี่ยง รวมถึงความไม่สามารถเปลี่ยนมือได้ง่าย (illiquidity) การไม่ได้รับเงินปันผล ความเสี่ยงในการสูญเสียเงินลงทุน และการลดสัดส่วนความเป็นเจ้าของ (dilution) การลงทุนลักษณะนี้ควรดำเนินการภายใต้การกระจายความเสี่ยงในพอร์ตการลงทุนโดยรวมเท่านั้น หุ้นคราวด์ฟินดิงมีเป้าหมายเฉพาะกลุ่มนักลงทุนที่มีความเข้าใจในความเสี่ยงเหล่านี้อย่างเพียงพอและสามารถตัดสินใจลงทุนด้วยตนเองได้เท่านั้น ท่านจะสามารถลงทุนผ่าน หุ้นคราวด์ฟินดิงได้ก็ต่อเมื่อได้รับการลงทะเบียนว่าเป็นนักลงทุนที่มีลักษณะความเชี่ยวชาญเพียงพอแล้ว

ข้อมูลที่ปรากฏในเอกสารฉบับนี้เป็นข้อมูล ณ วันที่ระบุ และอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า